

MURAT YAMAÇ

Satın Alma Uzmanı

Hakkımda

Özellikle iş makinaları, şantiye araç ve ekipman parça tedariği konusunda geçmişte yedek parça üretim ve satışı yapmam sebebi ile yedek parça tespit (katalog bilgisi), malzeme alımlarında hangi malzeme orjinal, oem, aftermarket , yerli olacağı konusunda makina ikmal biriminin onayını da alarak en kısa zamanda en doğru ve ucuz parçayı ihtiyaç bölgesine ulaştırmak, kısacası en uygun satıcı ve kaliteli malzemenin tedariği konusunda sorunsuz bir süreç sağlama konusunda iddialı olduğumu belirtmek isterim. Kısaca kendimi bir örnek ile anlatayım son çalıştığım yerde akşam 18:30 gibi 374F Excavator için hidrolik valf lazım olduğu söylendi online olarak Borusan fiyatına baktım 5000TL ama kapalı malzeme ertesi gün alınabiliyor aynı malzemeyi piyasada 5750 TL (Orijinal CAT) alıp otobüs ile sevkini sağladım makina sabah tekrar işe döndü. Sonra patrona pahalıya mal aldığımızı söylemişler patron geldi belli bir sıkıntı var durumu yüzeysel olarak anlattı ben olayı bildiğim için konuya 374F in vardiya yevmiyesinden başlayıp yanında çalışan dozer, loader, 10 dan fazla kamyonu, bu ekipman ve araçların operatör ve şoförlerinin boşluktan dolayı yaratacağı iş güvenliği zaafiyeti ve bunların 4 vardiya olarak hesabını çıkarıp rakamı (o zamanın parası yaklaşık 400000TL kadar) gösterdiğim zaman patronum bana çay ısmarlamamı istedi ve diğer çalışanlara dönerek işte böyle olacaksınız demesi bana ikramiyelerin en büyüğü olmuştu. Ertesi gün 750TL ucuz aldığını sanmak mı yoksa hızlı düşünüp karar vererek daha fazla kar ettirmek mi? Ege Üniversitesi Profesörlerinden bir hocamız verdiği kurumsal satınalma eğitiminde bütçenin %80 ini götüren %20 lik stok kalemini kontrol altına aldığınızı kalan %20 lik bütçeyi kapsayan %80 lik ürün sizin için pozitif verimlilik sağlamaz, yoğunluğu bütçenin %80 lik kısmını yiyen kalemlere vermemiz gerektiğini üzerine basa basa söylemiş bunu yaptığımız zamanda şirketin en sevilen adamı siz olursunuz demişti. Ayrıca satınalma yaparken satıncıların çoğunun uygulamadığı çeşitli ölçme teknikleri kesin sonuçlar vermektedir. Hassas terazi, amatör mikroskop, lup mercek gibi. Örneğin kıyafet, iş elbiseleri, yağ emici pedler, hava filtresi ve diğer filtreler için lup büyüteç, mikroskopla malzeme uygunluğu gözle, hassas terazi ile de gramaj uygunluklarının kontrolünü (özellikle hava filtreleri ve diğer filtreleri kesmeden önce ilk kontrolde ağırlıktan tespit) sağlayarak kalite kontrole gelmeden tedarikçinin işini ciddiye almasını sağlamış oluruz. Tabi bütün bunlara piyasanın düzgün tedarikçileri ile çalıştığımız zaman gerek kalmayacaktır ama insanoğlu bazen şaşabiliyor özellikle bu tür ekonomik verilerin bozuk olduğu dönemlerde. Son olarak da zaman içinde biriktirdiğim bildiklerimi yeni yetişen arkadaşlarımıza aktarmaktır.

İş Deneyimi

- Çiftay A.Ş.
05.11.2012 - 01.07.2021

Eğitim

Eğitim bilgisi eklenmemiş.

Seminerler & Sertifikalar

- Stratejik Satınalma Eđitimi - 06/2021



Business Network World

Business Network World © 2024

businessnetworkworld.com